

Кредитные риски в телекоме

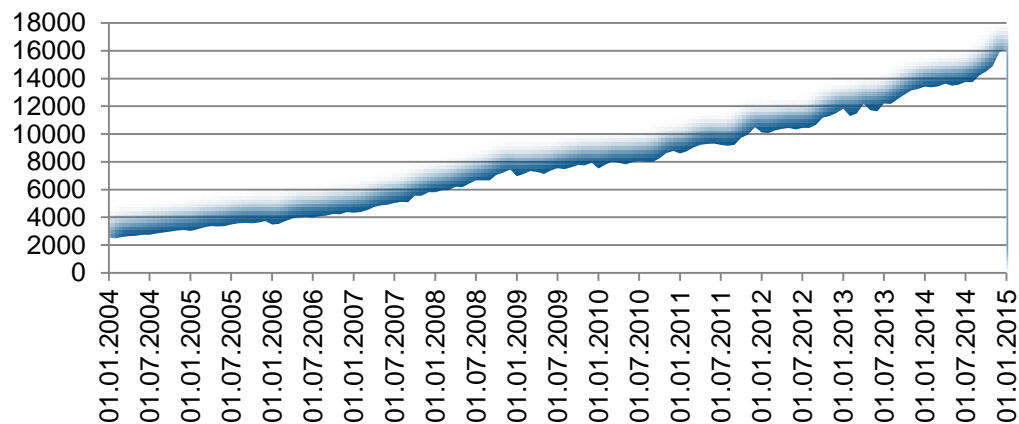
Страхование –

инструмент управления дебиторской задолженностью

Андреас Штайнборн – Группа компаний «Делькреда»

- Позволяет реже избегать предоставление клиентам **отсрочки платежа**
- Минимизация неоплат только с помощью комплексного функционирования процессов („**Order 2 cash**“) от выбора клиента до денежного поступления
- Развитая система кредитного менеджмента позволяет **сбалансировать** возможности и риски

Задолженность покупателей и заказчиков за товары, работы и услуги из общей суммы д.з. крупных и средних предприятий и организаций, тыс. рублей, РФ, всего на 1 января

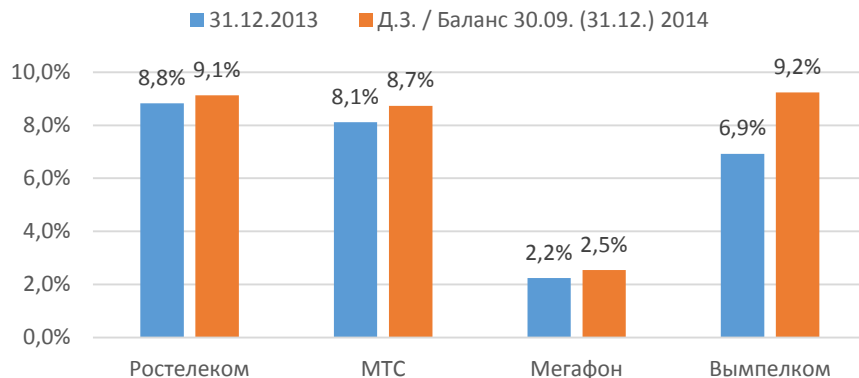


<http://www.gks.ru/dbscripts/cbsd/DBInet.cgi>

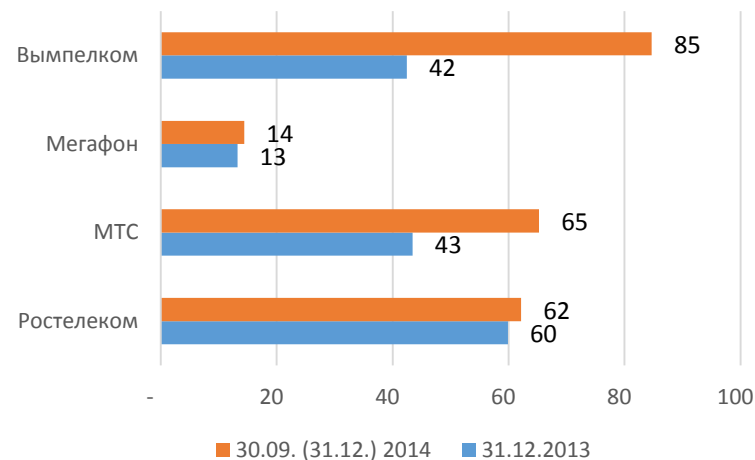
Вопрос

Каким образом формируется на Вашем предприятии дебиторская задолженность за товары, работы и услуги?

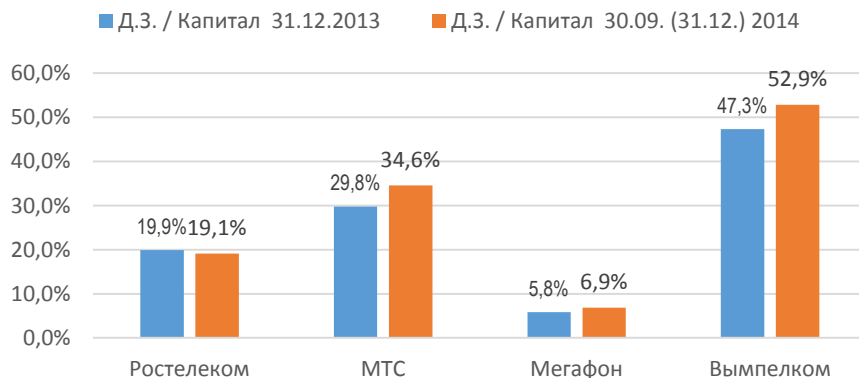
Д.З. / Сум Баланса (%)



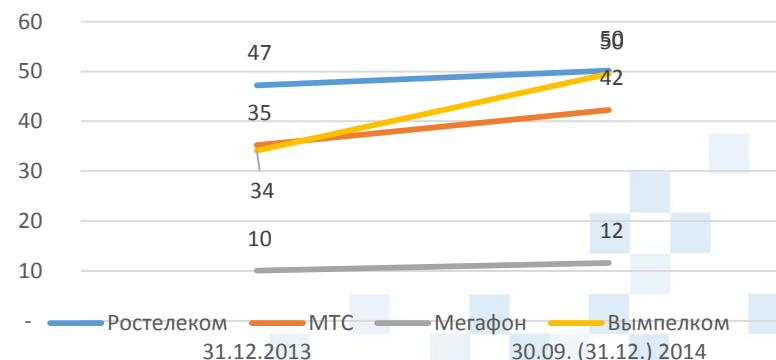
DSO (дней)

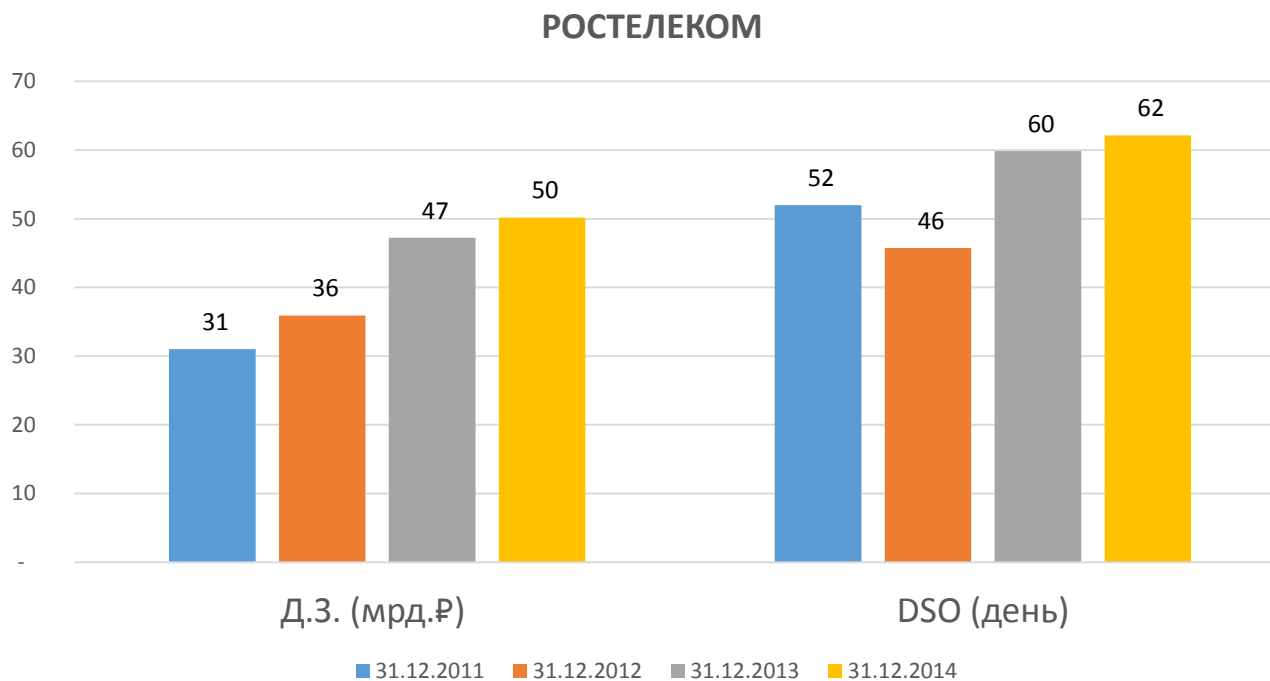


Д.З. / Капитал и резервы (%)



Д.З. (мрд.Р)

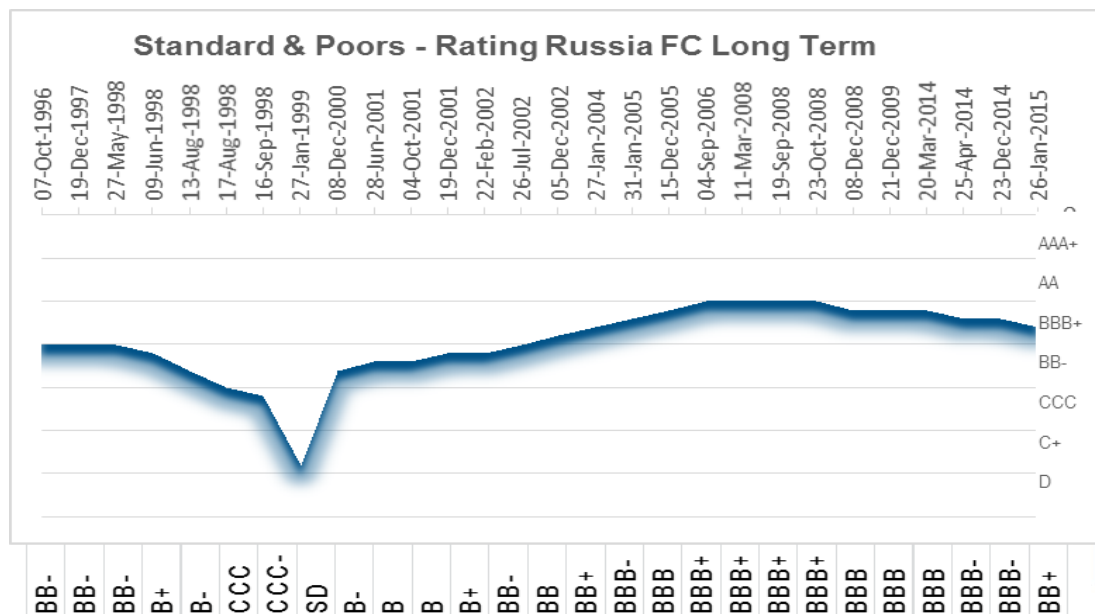
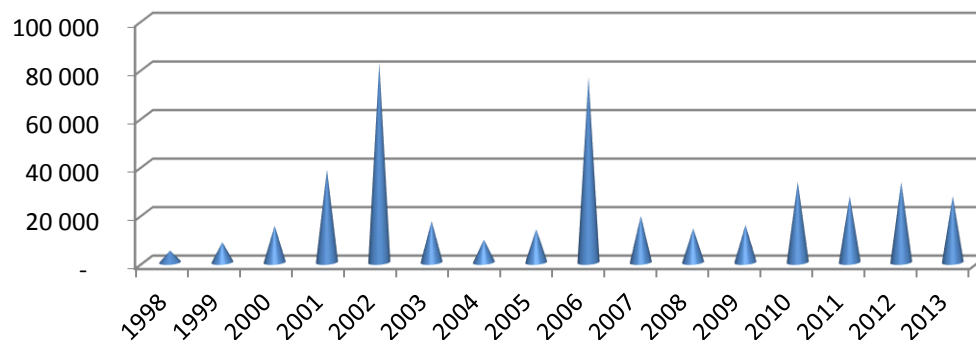






- Проверка **кредитоспособности** компании основывается на информации прошлых лет, что дает возможность строить прогнозы на будущее
- Данный анализ позволяет показать вероятность неплатёжеспособности **в будущем**
- Несмотря на все проверки, остается возможность **неожиданного** банкротства компании
- Для минимизации неоплат рекомендуется **обеспечение** относительных рисков

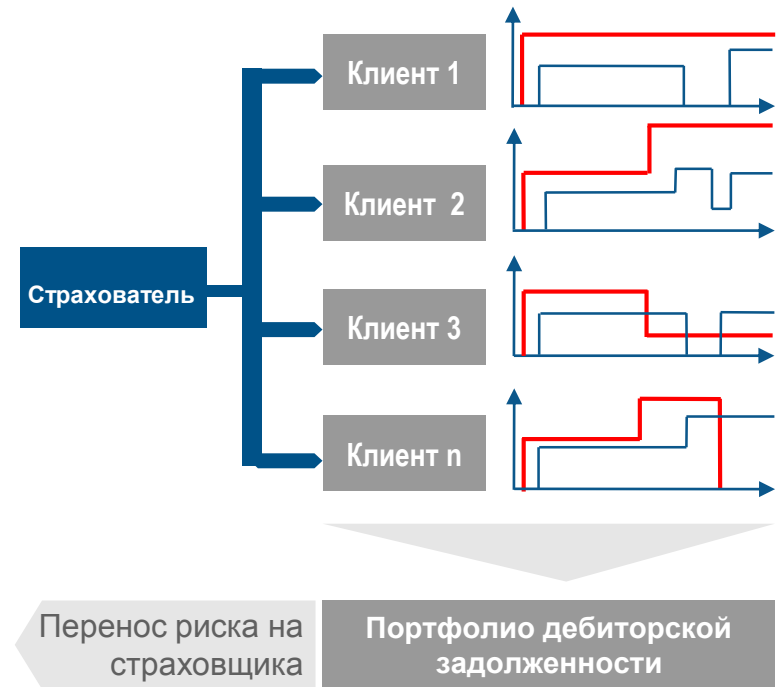
Принято решение о признании должника банкротом и открытии конкурсного производства в РФ



Обеспечение	Доступность	Процедуры получения	Экономическая выгода	Стоимость
Страхование коммерческих кредитов	●	●	●	●
Банковская гарантия	●	●	●	●
Поручительство	●	●	●	●
Залог имущества	●	●	●	●
Факторинг (без-регрессный)	●	●	●	●
Аккредитив	●	●	●	●
Переход права собственности	●	●	●	●
Депозиты	●	●	●	●
Ипотека	●	●	●	●

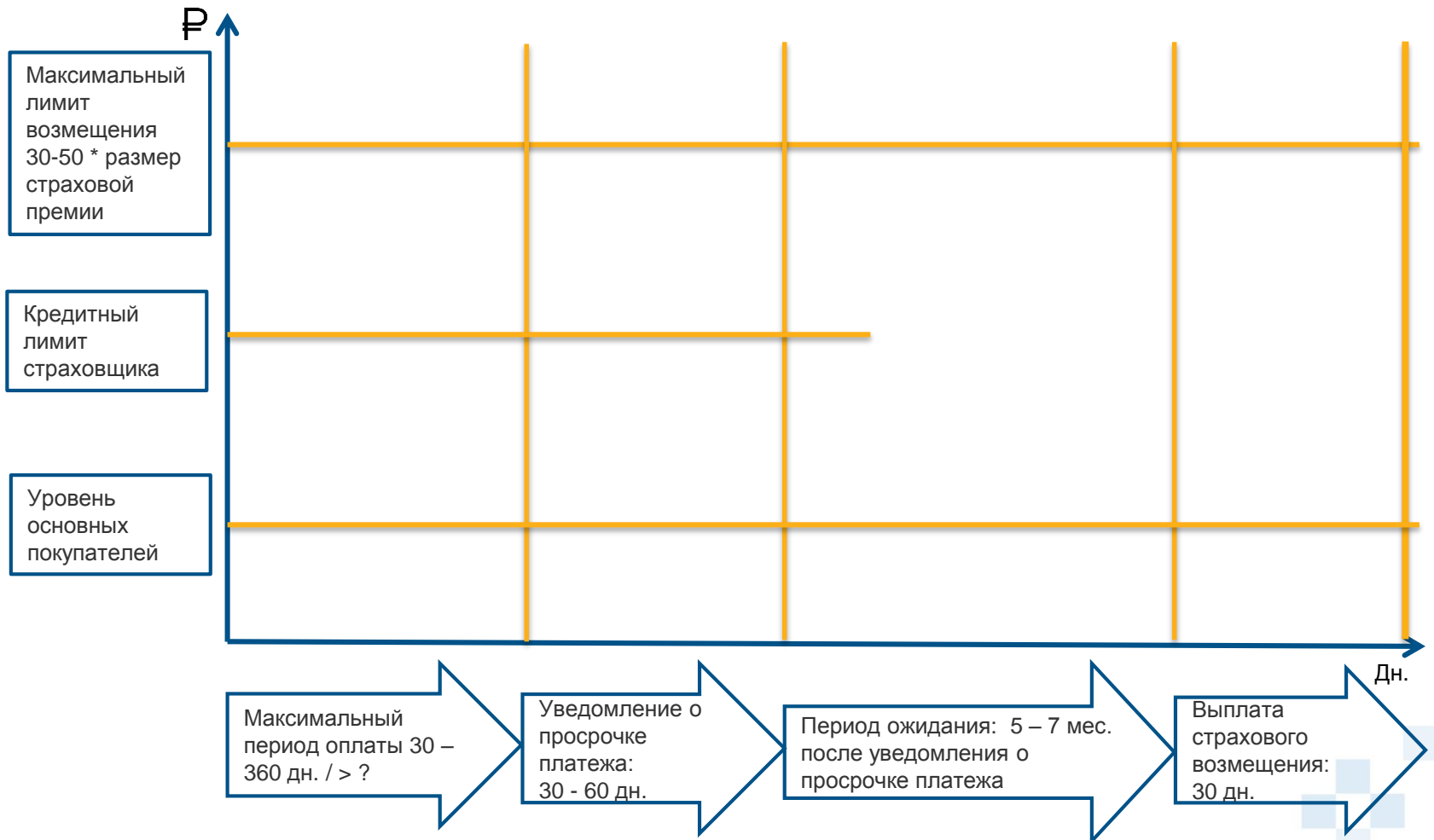
- **Гибкое** оформление договора страхования коммерческих кредитов с учётом особенностей компании
- Профессиональная **проверка кредитоспособности** клиента, учитывая платёжный опыт с другими поставщиками
- **Возмещение убытков** от 80% до 90% застрахованной дебиторской задолженности в случае банкротства или после истечения периода ожидания
- Диапазон **премии** - от 0,1 – 2% от застрахованного оборота
- Разработанные **правила договора страхования** способствуют улучшению кредитного менеджмента компании
- Опытные **специалисты**, готовые в любой момент оказать помощь

Страхование коммерческих кредитов

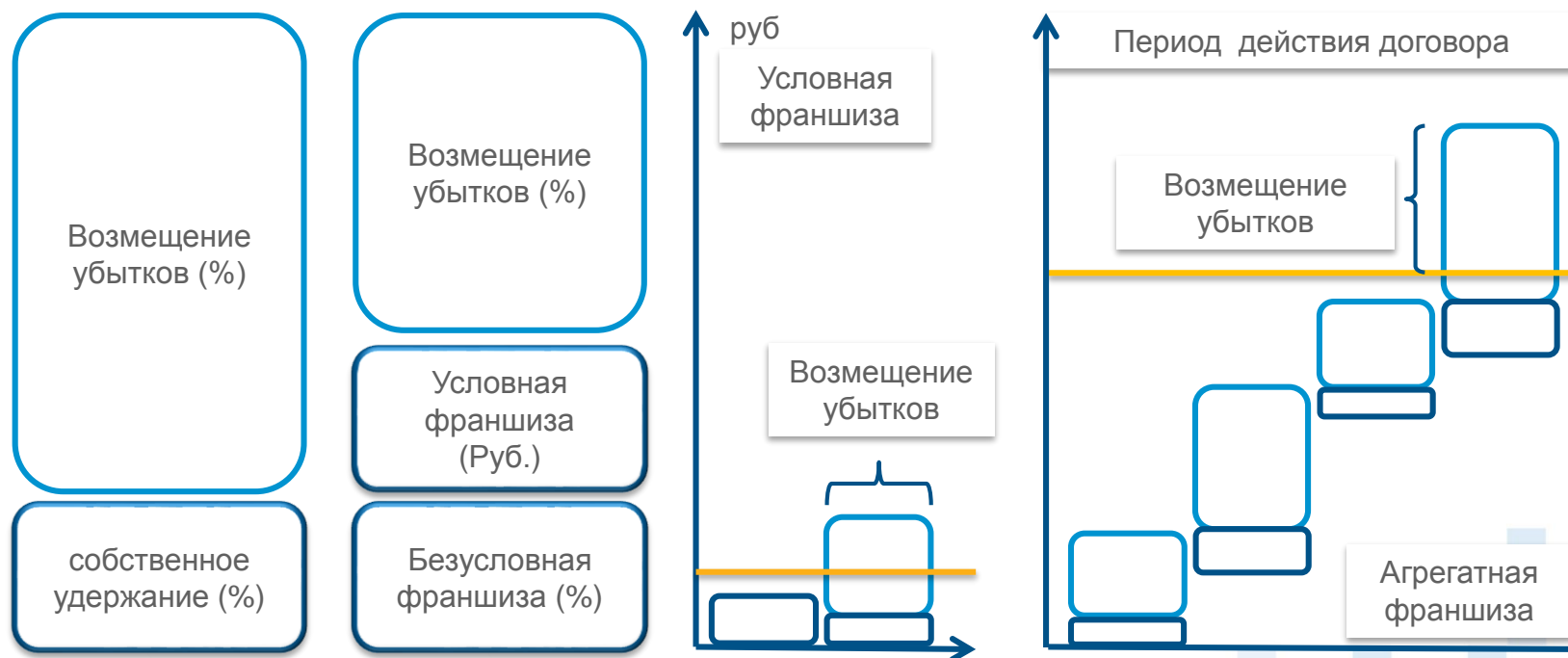


Вопрос

Известен ли Вам инструмент страхования коммерческих кредитов?



- Часть ущерба, не выплачиваемая (удерживаемая) страховщиком при наступлении страхового случая (10-20%)
- Условная франшиза
- Безусловная франшиза
- Агрегатная годовая франшиза (на базе брутто – или нетто убытков)



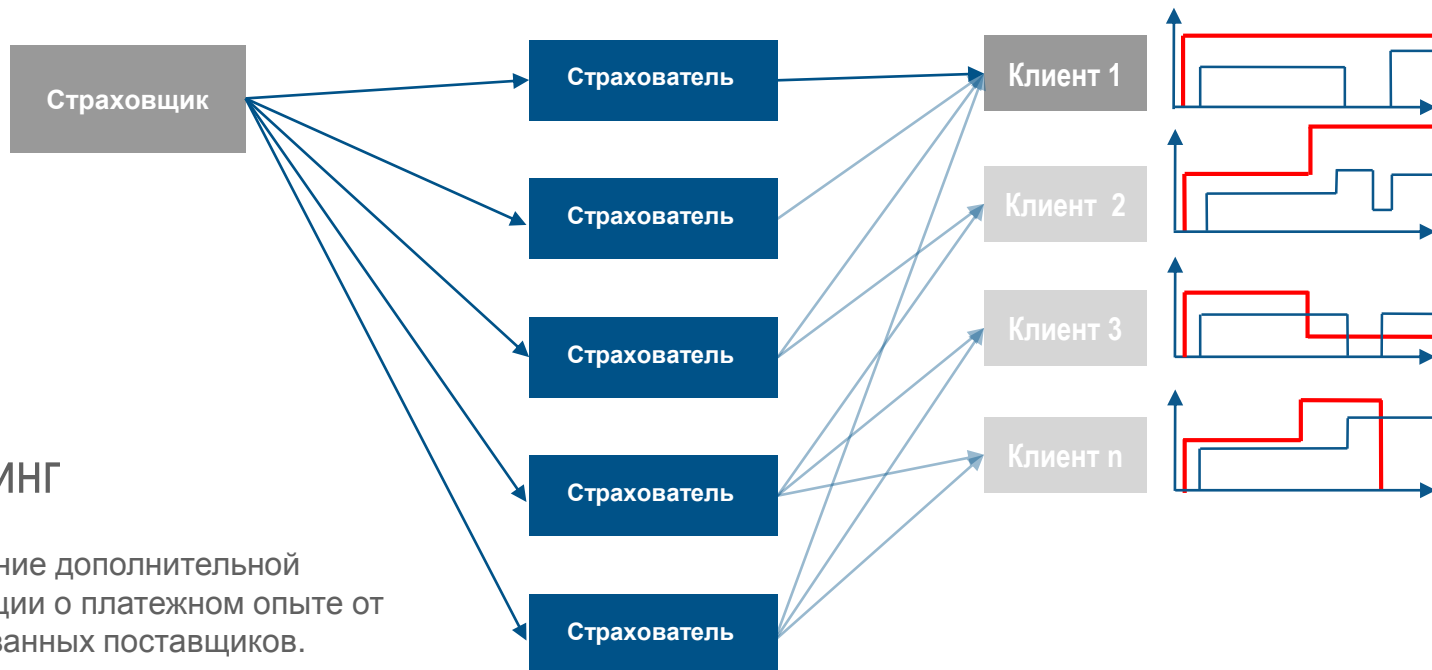
Условия договора

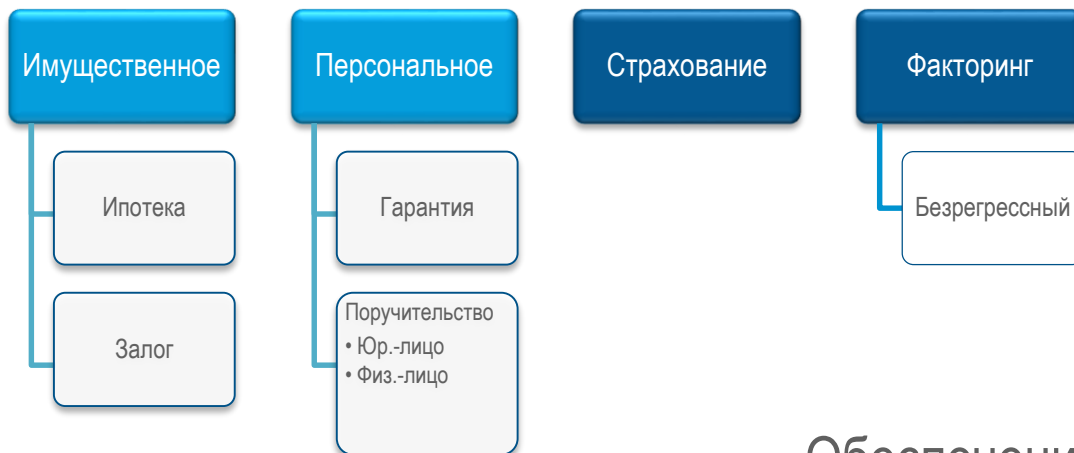
Например:

- уровень **дискреционной зоны** (самостоятельно установленный страхователем кредитный лимит на основании договорённости со страховщиком)
- покрытие **фабрикационного риска**
- предоставление **сезонных лимитов**
- сохранение покрытия даже при снижении кредитного лимита (**Top-Up cover**)
- покрытие рисков на дебиторскую задолженность, возникшую **до** подписания договора страхования и
- сохранение покрытия **после** окончания его действия.
- 6 видов вариантов **премий**
- Разные варианты **франшизы** – возможно комбинирование

Мониторинг

- привлечение дополнительной информации о платежном опыте от застрахованных поставщиков.
- Своевременная информация о проблемах в оплате – предупредительный сигнал о возможном банкротстве





Активы	Пассива
Внеоборотные активы	Капитал и резерв
Оборотные активы	Обязательства

Обеспечение

- дополнительное и независимое использование имущественных ценностей предприятия в качестве обеспечения для других кредиторов, в особенности банков, лизинговых обществ

Калькуляция

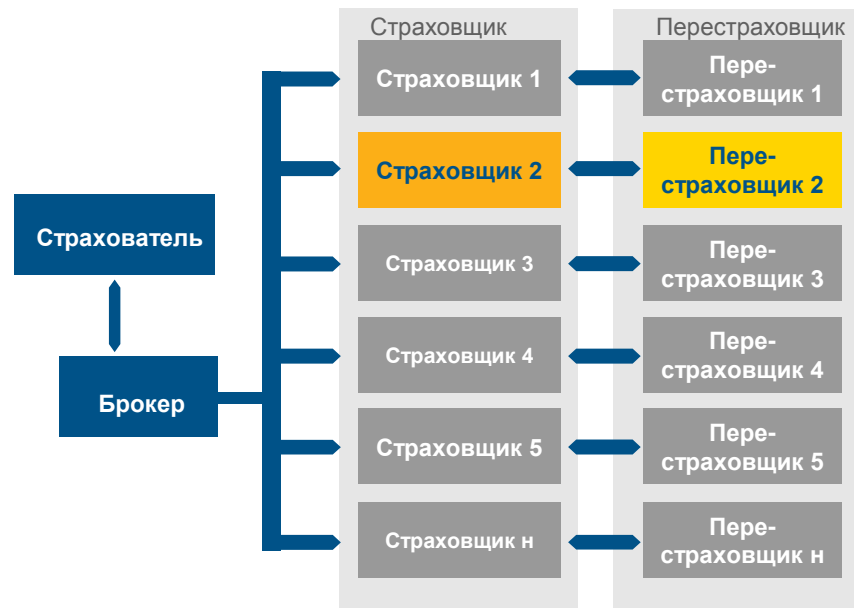
Возможность расчёта значительного риска / отражение в премии

- Образование резервов
- Минимизация рисков за счёт их упреждения

Страхование коммерческих кредитов в Телекоме

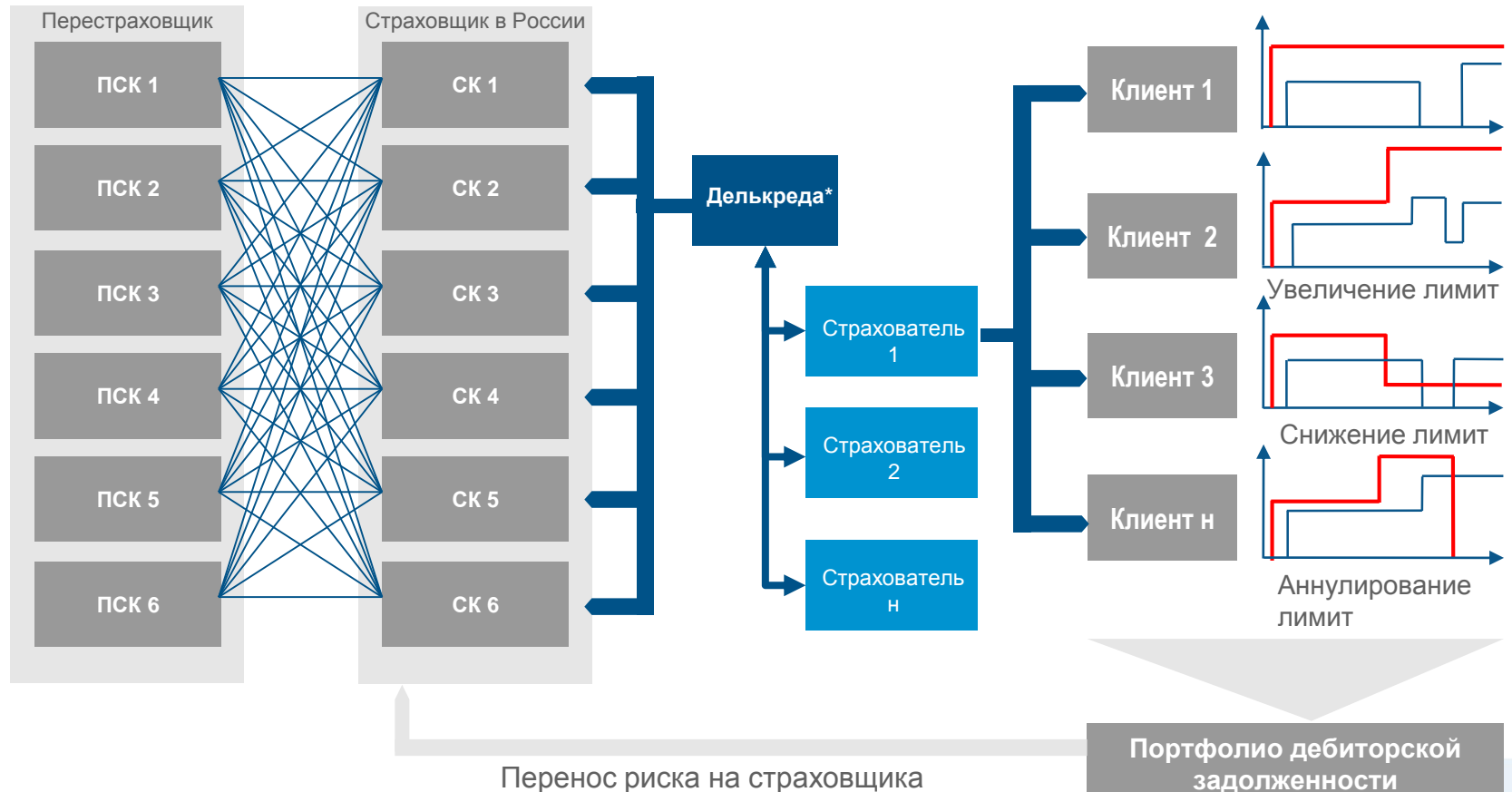
- Одна из возможных **форм обеспечения**, альтернатива персональному обеспечению (гарантии, залог, ...)
- Относится к **B2B**
- Преимущества:
 - **Проверка кредитоспособности** предприятия по единой методологии
 - **Мониторинг** – использование информации о платежном опыте от других застрахованных поставщиков
 - **Принятие рисков**
 - дополнительный обеспеченник
 - **Гарантия** – часть решения о кредитовании предприятия
 - **Залог** – часть имущественной стоимости предприятия, которая может распространяться на других кредиторов (банки, лизинговые общества, ...)
 - **Поручительство** – проблема стоимости
 - **Факторинг** – расходы финансирования, представляет интерес только в случаях принятия рисков – Безрегрессный факторинг
- По отношению к расходам, доступности, стоимости, затрат на получение – страхование: хорошая альтернатива
- **Самостоятельно** или со специалистом
 - В случае убытков отсутствие опыта и незнание особенностей может явиться причиной отказа в страховом возмещении
 - Дополнительные затраты – с брокером нет

- Специалист в области кредитного страхования (брокер) знает оферента этой формы страхования с учетом особенностей правил, продуктов, а также сильных и слабых сторон страховщика
- Брокер берет на себя часть Вашей **работы** – от разработки анкеты, тендера, переговоров со страховщиками до заключения договора и обучения ответственных лиц по обязательствам договора, а также оказывает помощь при возникновении страхового случая.
- Деятельность брокера **оплачивается страховщиком**. Для страховщика брокер – это канал сбыта, использующийся как альтернатива собственному сбыту.



Вопрос

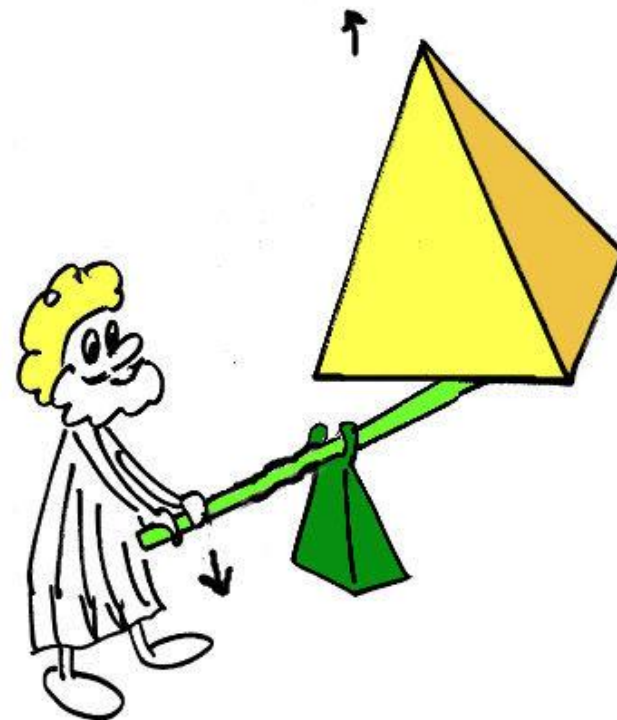
Привлекаете ли Вы внешних специалистов для решения других задач компании?



* Страховой Брокер

— Кредитная линия
— Дебиторская задолженность

- Мы являемся **специализированным брокером** по страхованию коммерческих кредитов в России и Европейском Союзе.
- Мы являемся партнерами AU-Gruppe (Assurance Universelle) – лидера на мировом рынке в этой области
- Опыт работы наших специалистов по данному направлению составляет **более 20 лет**.
- Группа компаний Делькреда использует **комплексный подход** к организации эффективного кредитного менеджмента в компании, а страхование коммерческих кредитов является одним из основополагающих элементов.
- Собственное **информационное агентство** в России помогает принять соответствующие решения по кредитованию.
- Мы **сотрудничаем** со многими партнерами – специалистами в области кредитного менеджмента в России и во всем мире.



Вопрос

Хотели бы Вы познакомиться с услугами группы компаний Делькреда?

Некоммерческое партнерство «Институт кредитного менеджмента» учреждено для содействия его членам в осуществлении деятельности, направленной на достижение следующих целей:

- содействие его членам в осуществлении деятельности, направленной на объединение в единую профессиональную организацию специалистов, профессиональная деятельность и/или интересы которых находятся в сфере кредитного менеджмента, кредитного контроля и управления дебиторской задолженностью;
- популяризация **профессий** кредитного менеджера, кредитного контролера, специалиста по управлению дебиторской задолженностью в Российской Федерации;
- содействие профессиональному развитию кредитных менеджеров, кредитных контролеров и специалистов в области управления дебиторской задолженностью, включая разработку учебных планов и программ, проведение семинаров и тренингов, проведение профессиональной сертификации;
- разработка и распространение этических и профессиональных стандартов для кредитных менеджеров, кредитных контролеров, специалистов по управлению дебиторской задолженностью;
- выполнение экспертной роли в области кредитного менеджмента, кредитного контроля и управления дебиторской задолженностью.

Экспертный совет

<http://ruicm.ru/about-the-Institute/advisory-council/>



Джозеф
Бусуттил
FESMA



Ирина
Свавилъная
Эксперт



Людмила
Клименко
Мегафон



Андреас
Штайнборн
Делькреда



Татьяна
Григорьева
НИУ ВШЭ



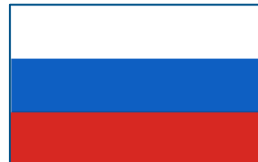
Ирина
Кузнецова
Эксперт



крупнейшее мировое объединение брокерских компаний, специализирующихся на страховании коммерческих кредитов, финансировании, кредитном менеджменте.

Мы помогаем нашим клиентам найти правильные решения в структурировании работы, определении необходимых услуг и продуктов, менеджменте по следующим аспектам:





Delcreda GmbH

Germany – Mainz

Isaac-Fulda-Allee 5
55124 Mainz

Tel. +49 6131 588 1360



Delcreda GmbH Adriatic & Balkan region

Slovenia - Ljubljana

Komenskega 26
1000 Ljubljana

Tel. +386 41 689 271



ООО Делькреда Страховой Брокер

Россия – Москва

Московская обл. – Химки
Ленинградское ш. 25А

Тел. +7 985 22 63 930



ООО Делькреда

Россия – Москва

Московская обл. – Химки
Ленинградское ш. 25А

Тел. +7 495 22 63 930



Томас Бёлингер

Ген.Директор ,
Соучредитель
Делькреда ГмбХ

- С 1991 г. работает у различных страховщиков торговых кредитов внутри страны и за границей, 15 лет из которых на руководящих позициях и более 4 лет в Кофасе в России
- С 2013 развития группа компаний Делькреда,
- Специалист по процессам интеграции и оптимизации деятельности в информационной области, страховании торговых кредитов, факторинге и инкассо
- Дипломированный экономист, обучение в Германии и США
- Языки: немецкий, английский, голландский, французский, русский



Андреас Штайнборн

Ген.Директор
ООО «Делькреда Страховой
Брокер»
Ген.Директор Соучредитель
«Делькреда» ГмбХ и
Учредитель ООО
«Делькреда»

- С 1991 г. 20 лет работы в Ойлер Гермес кредитферзихерунгс-АГ
- С 2005 г. работает в России
- С 2013 развития группа компаний Делькреда, специалист по управлению дебиторской задолженностью на территории России, Ближнего и Дальнего зарубежья
- Специалист по управлению дебиторской задолженностью, прежде всего по получению и оценке информации, решений по страхованию коммерческих кредитов и факторингу, взысканию долгов, поддержке в IT-обработке данных, анализу и тренингам
- Дипломированный экономист
- Языки: немецкий, английский, русский

**С пожеланиями процветания
Вашему бизнесу в России и
надеждой на сотрудничество**

Делькреда

Контакт:

Andreas.Steinborn@delcreda.com

Тел.: +7 495 22 63 930

www.delcreda.com

